



هم افزایی بازارگرایی و برندهایی در سازمان

رشد روزافزون رقابت، پژوهش‌ها بیان می‌دارند که برندهای قوی برای رقابت بلندمدت، به عنوان یک عامل حیاتی به حساب می‌آیند. بررسی‌ها نشان می‌دهد که برندهایی می‌توانند به بازارگرایی منجر شود.

برندهایی یک رویکرد درون‌نگر و هویت محور است که برنده را به عنوان مرکز یک سازمان و استراتژی آن می‌بیند. به همین ترتیب، بازارگرایی، یک رویکرد

محمد رضا حیدری پور
 مدیرعامل شرکت مدیریت صادرات آلا تجارت بین‌الملل امین

در دنیای سراسر رقابت تجاری امروزی که سعی همه شرکت‌ها را بودن گویی سبقت از رقبای خود است اهمیت برندهایی و بازارگرایی نمایان می‌شود. با وجود

هدف بازارگرایی و برندهایی بهبود رشد شرکت و جلب رضایت مشتریان است. درواقع، برندهایی در نظر گرفته می‌شود که تعیین‌کننده هویت شرکتها است و در مقابل، بازارگرایی رویکردی خارجی است.

شکل زیر مدلی از هم‌افزایی برندهایی و بازارگرایی با سه بعد برندهایی، بازارگرایی و سازمان ارائه می‌دهند که در یک دایره، برندهایی و سازمان داخل دایره و بازارگرایی خارج دایره قرار می‌گیرد. زمانی که نگاه سازمان از داخل به خارج باشد، تأکید بر برندهایی است و زمانی که دیدگاه سازمانی از بیرون به داخل سازمان باشد، بر بازارگرایی تأکید می‌شود. براین اساس این دو به یکدیگر مرتبط هستند؛ درنتیجه، این دو متغیر در خلاً وجود ندارند و با یکدیگر نیروی هم‌افزایی فراهم می‌کنند.
شکل زیر ایده‌های اساسی بازارگرایی و برندهایی را به تصویر می‌کشد. ◆◆

تصویر محور و برون‌نگر است. برندهایی رویکردی است که در آن فرایندهای تکامل سازمانی در زمینه ایجاد و توسعه برنده در تعامل با مشتریان هدف نکامل پیدا می‌کنند که هدف از این فرایندها، ایجاد مزیت رقابتی پایدار است.

بازارگرایی به دنبال جمع‌آوری اطلاعات از مشتریان برای بهبود کیفیت محصول یا خدمات تولیدی است و به عنوان راهبردی که کسب‌وکارها آن را دنبال می‌کنند، تعهدی برای کسب‌وکارها ایجاد می‌کند تا برای مشتریان ارزش ایجاد کنند و نیازهای آن‌ها را برآورده کنند. در حقیقت، بازارگرایی می‌تواند به تحول در فرهنگ سازمانی این شرکت‌ها منجر شود.

برندهایی فراتر از بازارگرایی است. تأمین نیازها و خواسته‌های مشتری اصل بازارگرایی است و مفهوم بازارگرایی یک مفهوم کلاسیک در بازاریابی است. از طرف دیگر برندهایی فراتر از نیازها و خواسته‌های مشتریان است. در اصل، بازارگرایی و برندهایی دو گرایش استراتژیک مختلف هستند. بازارگرایی در درجه اول یک رویکرد خارجی اتخاذ می‌کند، در مقابل، برندهایی در ابتدا یک رویکرد داخلی اتخاذ می‌کند. دو مفهوم بازارگرایی و برندهایی به عنوان راهبردهای به کارگرفته شده در شرکت‌ها مشابهت‌هایی دارند.

